



# 启动指南

本文内容如有更改，恕不另行通知。



Copyright © 2024 Vyvo SocialFi Pte Ltd. All rights reserved.

# 欢迎您

您的到来，就意味着您选择了参与 Vyvo 项目，不仅仅是作为一名成员被动地参与，而是积极参与其中并为其核心使命做出贡献。

欢迎您加入新数字业务，祝贺您！

团队的优势在于每位成员，每位成员的优势在于团队。

- Phil Jackso

作为 Vyvo 的新会员，您的积极参与至关重要。把握机会，贡献力量，通力协作，帮助塑造和推进我们的使命。齐心协力，我们定能成就非凡。



# 远见卓识

请成为先行者、远见者和未来开创者

当今世界发展迅速，新技术推动着快节奏的变化。然而，社会上许多人对这种变革持怀疑态度，因为他们害怕新事物，害怕融入自己无法控制的系统。许多人还担心数据安全和隐私问题。

在 Vyvo，尤其对于 SocialFi，我们鼓励您打破常规思维。我们站在历史变革的前沿，努力使我们的社区融入这一新领域。

”  
预测未来的最好办法就是开创未来  
- Alan Kay

💡  
通过挑战现状，拥抱创新思维来改变未来。



# 环境的影响

## 营造环境，决定命运

随着社交媒体的兴起，无形间它可能会提高像您这样的 Vyvo"引领者"的知名度，同时一个效应随之而来：遇到"仇视者"。当你经历人生蜕变并取得成功时，有些无法获得类似成功的人可能会对您表示怀疑、指责，甚至嘲笑你。这个时候，重要的是要意识到，这些反应往往源于嫉妒或对事情缺乏了解。

同样，在您的家庭中，您可能会遇到阻力，不是因为不赞成，而是因为他们不习惯你正在走的路。

他们可能更愿意看到你从事一份稳定、传统的工作。

那么问题来了：你会让别人的怀疑和缺乏了解来阻碍您前进的道路吗？作为一名未来的开拓者，你的答案应该是一个响亮的"不"！请自信地去拥抱您的Vyvo之旅，因为您知道自己正在为这份颠覆传统的未来事业铺平道路。因此，请对您崭新的未来说"YES！"！



请以坚韧直面怀疑。您的道路应当是创新，而非守旧。

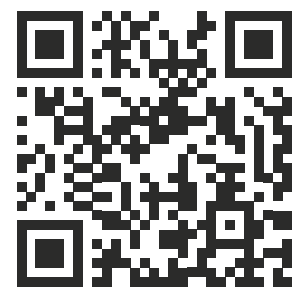


# 策略能力

## 掌握技能、开创未来

尽管 Vyvo SocialFi 的运作领域非常复杂，并应用大量先进的技术，但您并不需要拥有 IT 博士学位才能在其中取得成功。您的目标是在这个高度互联的数字新时代成为一名专业的 "引领者"，并学会如何有效地与他人建立联系。

您将学习担任 "引领者" 所需的基本技巧，但重要的是要明白，您并不需要事先知道全部答案才能回答所有的问题，这一点很重要！公司设立了一个名为 "知识支持平台" 的专区，帮助大家进行深入了解。



知识支持平台

<https://www.vyvo.support/hc/en-us>



掌握沟通艺术对领导者的成功至关重要。  
- Ronald Reagan



请专注于提高自己的沟通技巧，有效吸引和影响他人。

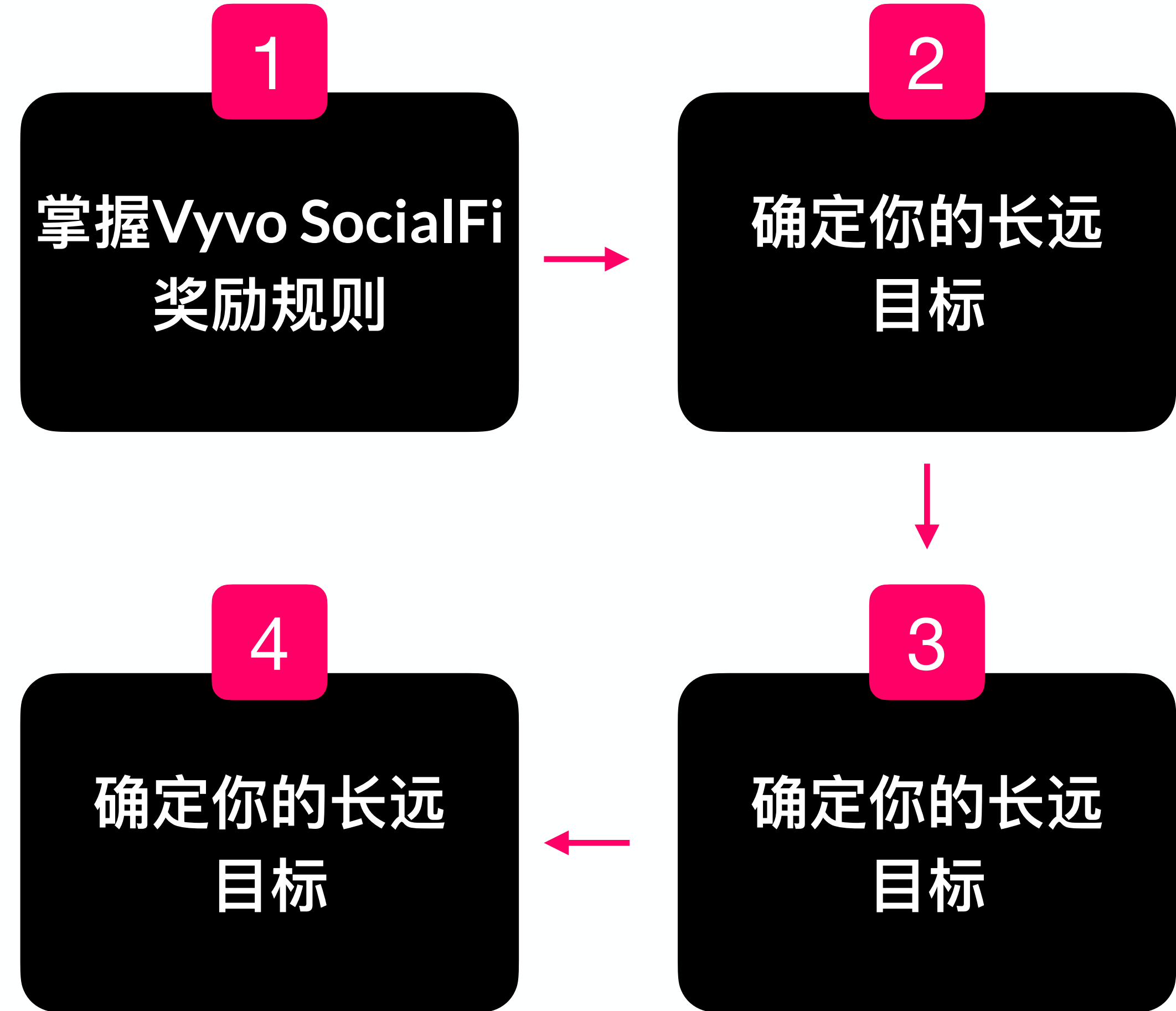


# 掌握

## 通向成功的4项技能

这一身临其境的培训体验是旨在让您掌握在 Vyvo SocialFi 世界中茁壮成长所需的知识和技能。

在这个部分，我们将深入探讨以下对您成功至关重要的关键问题。



” 掌握技能是需要付出耐心和坚持不懈的努力。  
- Robert Greene

💡 请致力于不断学习和应用新技能。

# 通向成功的4项关键技能

1

掌握 Vyvo SocialFi  
奖励规则

2

投入其中

3

建立每周工作流程

4

确定你的长远目标

请全面了解 Vyvo SocialFi 体系如何运行  
以及它如何为您服务。



# VYVO核心理念

建立最大的去中心化、通过区块链来保障安全的健康平台。

在此培训中，您将学习到与 Vyvo SocialFi 潜在收益相关的许多概念。其中最重要的一项就是我们的使命是什么、我们为了什么而奉献。

作为Vyvo引领者，您的事业成长不仅仅意味着收入；更是投身于一场全球化的革命。贡献于Vyvo的核心使命。



请将您的个人抱负与Vyvo的使命相结合，为Vyvo的发展做出丰实贡献。





# VYVO SOCIALFI 奖励计划是什么？

Vyvo SocialFi 表明引领者营销经过演变已步入Web3 SocialFi 领域。

- ❖ Web3 SocialFi 旨在让用户能够通过 web3 去中心化金融 (DeFi) 将其社交互动进行货币化。
- ❖ 经过Vyvo的方案, "引领者销" (Influencer Marketing) 步入了3.0时代--从少数几个受欢迎的、推广公司产品的"引领者"转变为大量"冷"粉丝。--让众多个人与他们中小规模的"紧密"联系人进行分享。

通过 "引领者营销 3.0", Vyvo 将 "引领者" 的概念从单纯社交媒体宣传转变为大众认可和可从事的职业。



创新是未来的名片。  
- Anna Eshoo



请拥抱并促进技术与社会  
资本的创新融合。

VS.

旧的网络传销

**引领者心态**

注重推广自己的体验。

**注重推广自己的体验。**

您不必直接售卖产品。

**无需管理顾客付款方式**

免去管理付款方式所带来的麻烦。

**无需耗费资金购置安全库存**

无需耗费资金购置安全库存

**无需花费资金用于维持安全库存**

依靠公司的代发货服务进行交付。

**产品直销**

深入了解产品并管理顾客要求

**扩大产品再次直接销售**

处理复杂的产品转售事务

**管理付款方式**

管理多个支付方式

**购置存货**

投资并管理产品库存。

**配送管理**

监督和协调产品交付。

# 为获得剩余收益铺平道路

在本培训中，你将学到的最重要的一点是，赚取剩余收入不再是梦想，而已成为了比以往任何时候都更容易、并且更有效的现实。

与传统朝九晚五的工作以及收入无法预测的自由职业及数字创业不同，Vyvo SocialFi 通过数据挖掘提供了一条成体系的、直达财务自由的途径。



通过源源不断结构化的创新收入，来实现财务自由。

# 剩余收入

就业和创业市场历来以追求剩余收入为特点



# 掌握VYVO SOCIALFI 奖励规则

1

掌握Vyvo SocialFi  
奖励规则

2

**参与其中**

3

建立每周工作流程

4

制定长远目标

无缝集成到 Vyvo 的商业生态系统中  
了解创建账户的初始步骤，开始利用  
Vyvo资源和机会。



请确保您的 inPersona app 账号正确设置。



通过Helo Smart app应用同步您的健康数据并在inPersona app上监测您每天的数据挖矿活动。

您的社区将效仿您，如果您积极使用app并与他们一同参与其中，他们也可能同样会这么做，这样您就会通过榜样示范作用引领他们。



单独行动会更敏捷，一群人行动事业才能做大。  
- African proverb



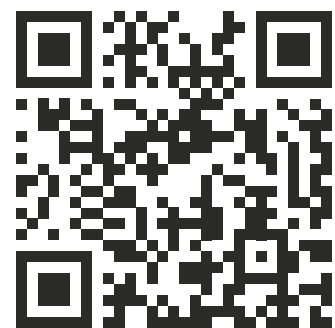
用好 Vyvo 工具，适应数字商业领域并在其中茁壮成长。



# SOCIALHUB控制台功能概要

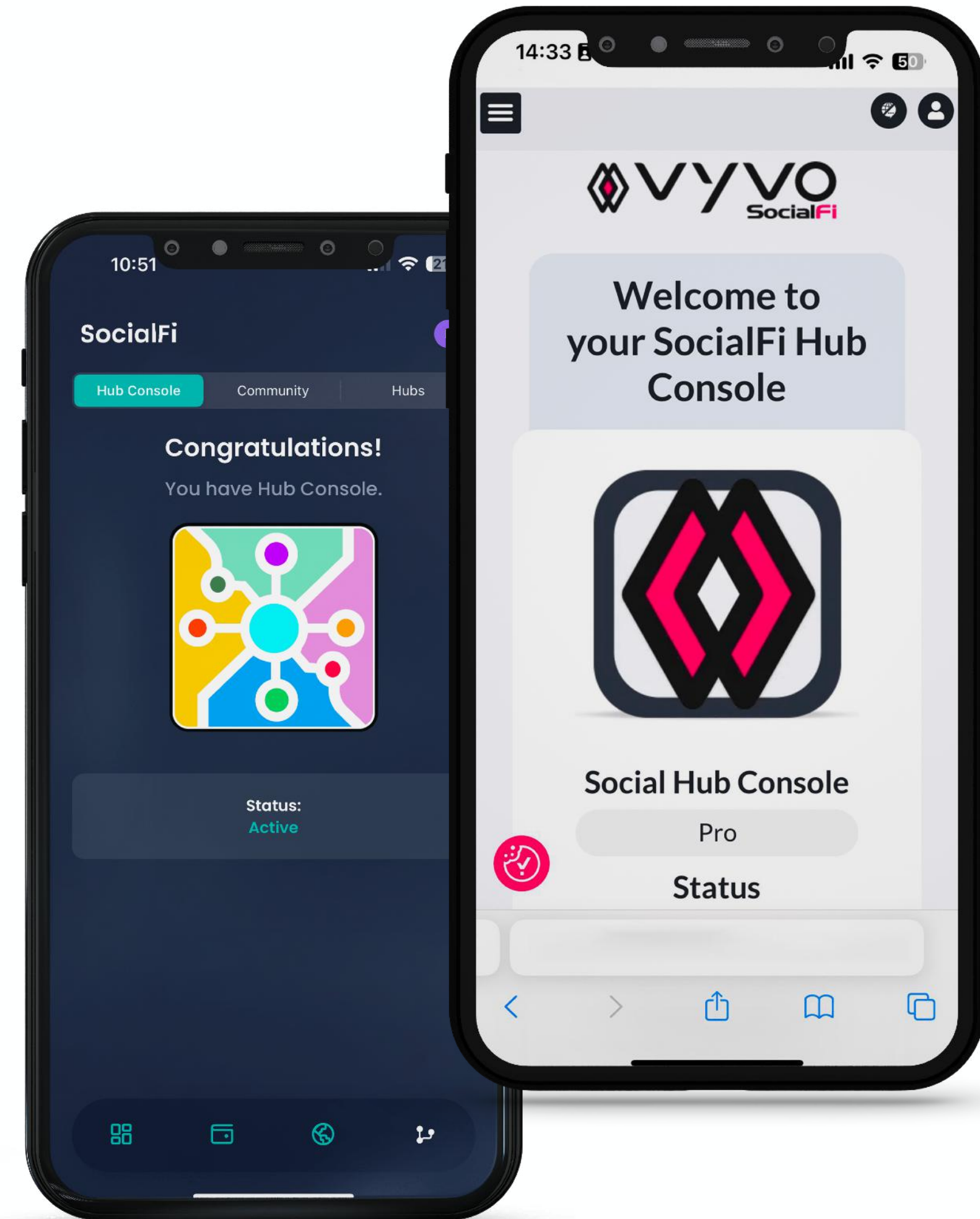
SocialHub控制台是旨在帮您高效管理您的新数字业务的工具。

快速访问版可直接在您的 inPersona app应用中访问，而包含更多功能的全功能版可从 [vyvosocialfi.com/login](https://vyvosocialfi.com/login) 上访问。



详情请访问

<https://www.vyvo.support/hc/en-us>



# 您应当参与进来的原因

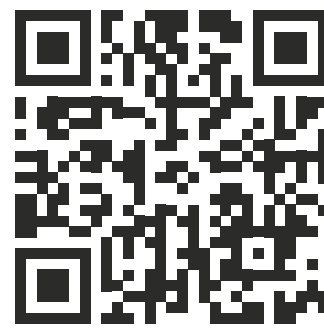
请关注我们的社交媒体频道，确保您能直接从源头获得最新进展、动态和消息。它将帮助团队老板与社区保持联系，了解新的机会，并积极参与其中。

Facebook



<https://www.facebook.com/VyvoGroup>

VSC TG



<https://t.me/VyvoSmartChainEN/1>

Instagram



<https://www.instagram.com/vyvosocialfi>

X



<https://x.com/VyvoSocialFi>

vGenTV



<https://www.youtube.com/@VyvoSocialFiTV>

Linkedin



<https://www.linkedin.com/company/vyvosocialfi>



领导者的话是指引团队走向成功的指南针。  
- Antonio Pagano

注重提高沟通技巧，有效地吸引和影响他人。



# 通向成功的4项关键技能

1

掌握 Vyvo  
SocialFi奖励规则

2

参与其中

3

**建立每周工作流程**

4

设立您的长远目标

以每周为1个周期，立即开始打造你的未来。制定一个与你的职业目标和风格相契合的、高效的每周例行计划。



千里之行始于足下  
- Confucius



好的习惯将帮您养成事业拓展行动的本能。

## 我们理想的社区成员是

- 热爱健康的人
- 对轻松挖矿或加密货币项目感兴趣、有长期的、稳定的目标的人。
- 新技术趋势爱好者。
- 渴望加入使命驱动型社区的人。
- 任何希望通过繁忙工作获得额外收入的人。
- 准备对生活做出重大调整、拥抱全新数字事业的人。
- 积极乐观、准备行动的人

## 哪些人不是我们社区发展的理想对象？

- 满足于自己的财富状况，不寻求新机会的创业者。
- 满足于自己的财富状况，不寻求新机会的创业者。
- 专业人士，如技术或健康专家，他们的目标是将我们的理念应用到大学或医疗中心等机构环境中，而不是专注于广泛的大众参与。
- 可能不会对我们的社区活力做出积极贡献的消极分子。

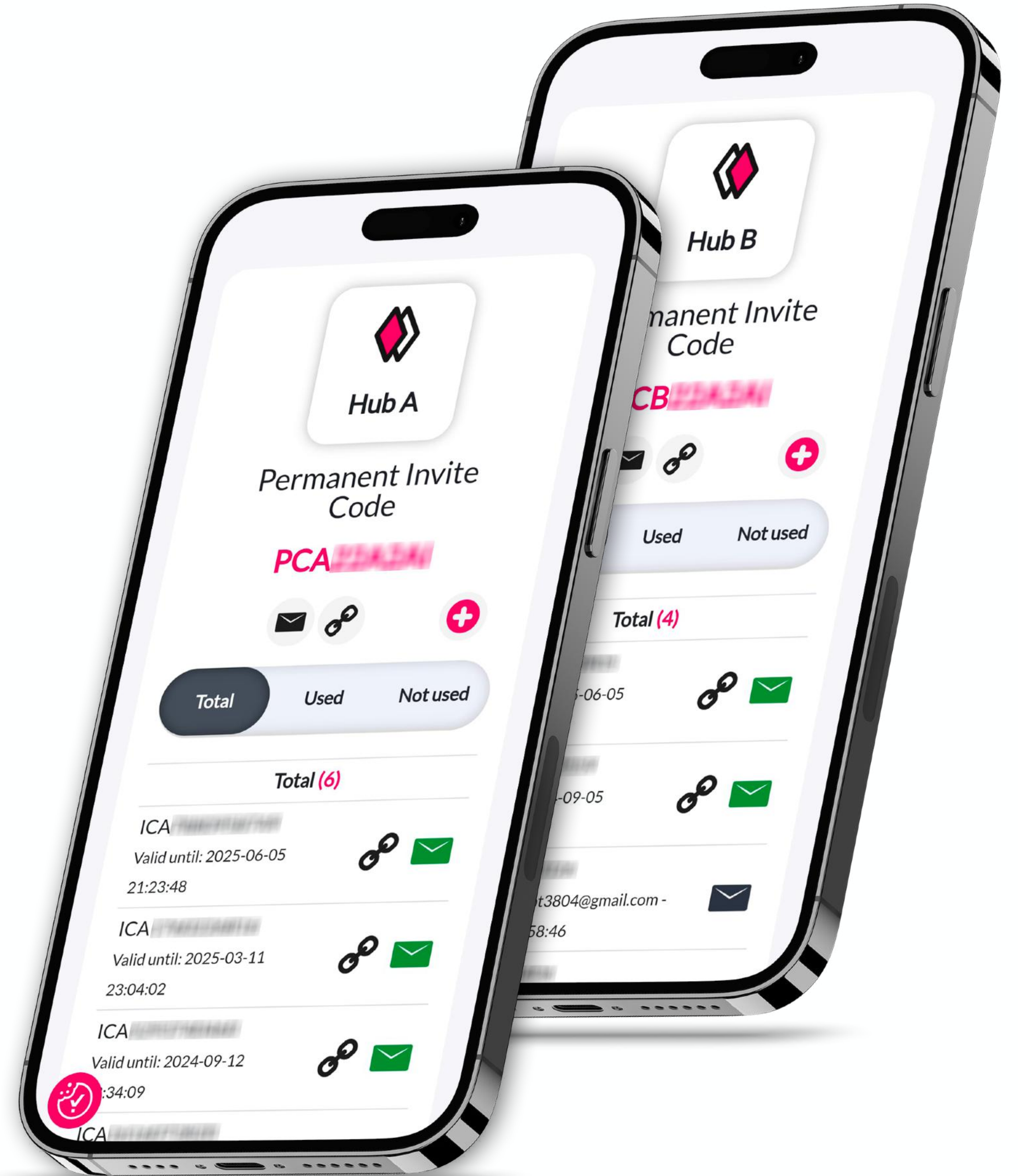
**请注意：**尽管我们仍然欢迎这些个人加入并成为会员，但他们可能不是我们社区事业理想的建设者。

# 潜在客户邀请工具

为成为 "引领者", 您需要与您建立联系的追随者。为了保持跟他们之间的联系, 有效管理您的线索至关重要。Vyvo SocialFi 专门为此开发了一款工具--它就是"潜在客户邀请工具"。

该工具利用引人入胜的视频, 深入浅出地讲述 Vyvo 的故事、吸引潜在客户的注意。

这种方法有助于防止在解释此类前沿概念时可能出现的沟通错误或非有意的误导。



让我们的视频来完成这项工作!

<https://youtu.be/QFQjC3HRab0?si=MospPs324s-58hLk>



访问后台

[my.vyvosocialfi.com](https://my.vyvosocialfi.com)

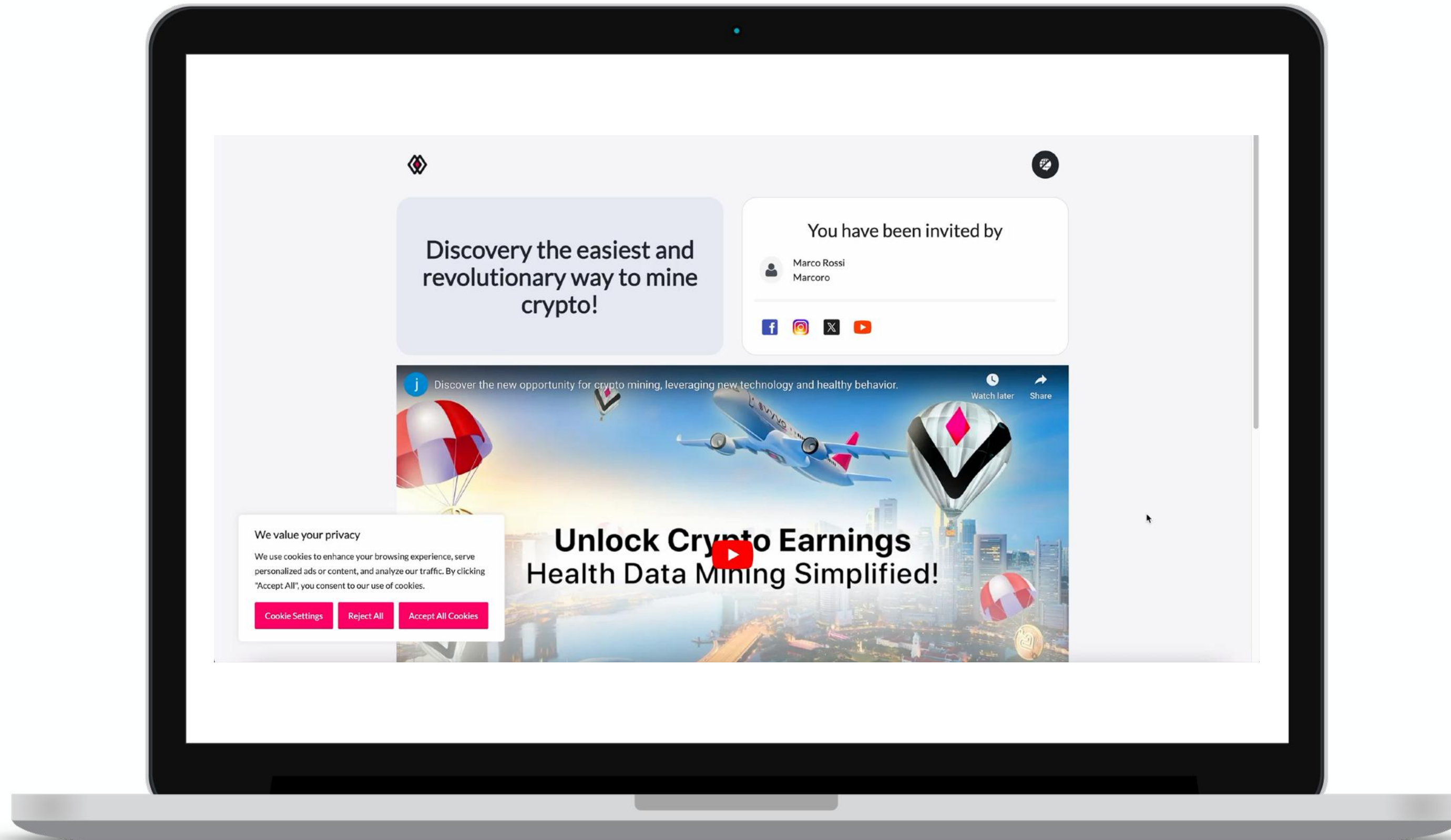
# 全新的 VYVO SOCIALFI 概要视频

此视频与 "潜在客户邀请工具" 配套使用，是对我们的使命、项目优势和机遇的有力介绍，可帮助潜在客户做出明智的决定，迈出加入我们社区的一步。



[https://youtu.be/QFQjC3HRab0?  
si=MospPs324s-58hLk](https://youtu.be/QFQjC3HRab0?si=MospPs324s-58hLk)





# 潜在客户邀请工具

无缝邀请潜在会员参加 Vyvo SocialFi 奖励计划，高效率扩大您社区并增强您的影响力。



<https://my.vyvosocialfi.com/admin/>



## 演示工具

如果潜在客户需要更深入的有关 Vyvo SocialFi 的信息，本综合介绍涵盖了视频中讨论的所有方面，详细概述了我们的 "引领者" 计划。



<https://vyvosocialfi.com/a-new-era-of-empowerment/>

# 演示工具

破冰视频之后的跟进无疑会鼓励新的潜在客户参与我们的计划。在某些情况下，他们可能会自发地遵循步骤并参与进来，而在另一些情况下，他们可能会希望您提供进一步解释和相关细节。后一种情况下，您有必要邀请他们参与进行一场完整的演示。

如果您有信心自己主持演讲，请尽早邀请您的新会员。或者，与其他 Vyvo 引领者合作，在线或亲自主持每周六的在线或现场演示。



通过对新会员进行有效的培训和赋能，来培养一个彼此支持的成功社区。



# 新会员入会

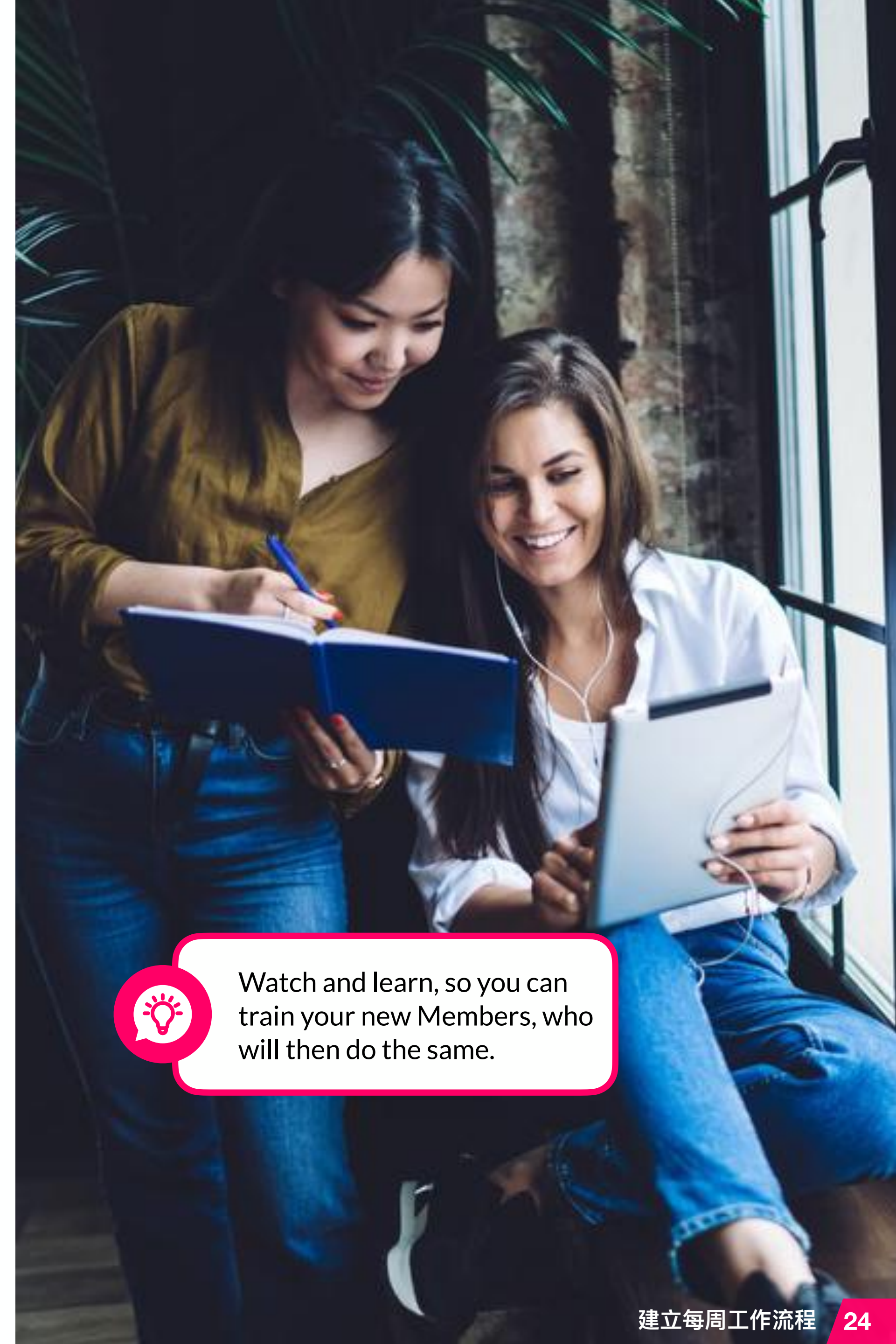
一旦您的潜在客户与您建立联系并成为 Vyvo 项目的新会员，您将面临两种可能的情况：

- ◆ 他们可能只是对概念感到满意并开始采矿，以及健康设备带来的好处。
- ◆ 他们可能对该项目充满热情，希望为Vyvo的使命做出更大贡献，同时也希望通过成为Vyvo引领者的生涯为自己争取更多机会。

**请尽快申请入会培训。在欢迎新会员时，与他们分享这份培训内容。**如果您刚刚起步，对自己开展培训没有信心，可以与社区中的其他人合作。确保在每个新周期开始时，由您的小组共同组织一次培训。我们建议将培训安排在周二或周三。



Watch and learn, so you can train your new Members, who will then do the same.





# 优化您的业绩

将您的事业想象成一辆车，跟开车一样需要了解仪表盘上的信息，有效管理您的事业需要深入了解其绩效指标。

因此，我们强烈建议您在每个周期结束后，每周与合作团队的其他成员一起分析业务成果。

分析应包括:

- ◆ 邀请新潜在客户数量
- ◆ 参加演示的新人数量
- ◆ 转化率
- ◆ 反馈



了解正在发生什么，并迅速采取行动进行调整或改进，这可能是您成功的关键。

# 通向成功的4项关键技能

1

掌握 Vyvo SocialFi  
奖励规则

2

参与其中

3

建立每周工作流程

4

**设立长期目标**

”

目标是成就这个熔炉中的燃料  
- Brian Tracy



请设定明确、可实现的长期目标，  
以指导您的Vyvo之旅，并衡量您在  
Vyvo 的进展。

请在 Vyvo 商业生态系统中，设定明  
确、可行的长期目标，以指导您的Vyvo  
之旅并衡量您的进展。



# 了解个人动机

了解我们的使命和愿景至关重要，但了解您加入 Vyvo 的个人动机同样重要。

这就是你的“个人动机”——一种独特的驱动力，激励你去追求比自己更伟大的东西，并让你专注于自己的目标。它不仅仅是经济收益，而是更深层次的愿望，比如养家糊口，这才是真正的共鸣。期待您的“个人动机”随着你的进步而不断发展和壮大，成为这段美妙旅程中更强大的动力。

您准备好找出自己的“个人动机”了吗？现在就花点时间写下来。是什么激励您成为Vyvo的一员？与您的社区分享您的想法，看看您的愿景与我们的目标是如何一致的。让我们共创美好未来。从今天开始，找出您的“个人动机”！



立即行动起来，为自己的未来赋能，为世界带来积极改变。



# 将您的潜能发挥到极致

想想这个机会对您来说意味着什么：是大幅增加收入、转换职业，还是彻底改变生活？根据您的目标相应调整您的承诺。无论您每周有几个小时的空余时间、几天的时间，还是已经准备好全身心投入，请让您的投入与您愿景相匹配。

请记住，Vyvo SocialFi 奖励计划提供了一些独特的东西；为期至少两年的承诺可以为持久的、改变生活的剩余收入流铺平道路。

培育一个不仅能够承诺成功、并且也积极追求成功的社区。请记住，建立交流联系是在 Vyvo 取得长期成功的关键。



“The only limit to our realization of tomorrow will be our doubts of today.”  
- Franklin D. Roosevelt

# 化身数据矿工，在我们蓬勃发展的社区中茁壮成长

成为专注于创造可观剩余收入的繁荣社区的一员。

让我们共同创建一个充满支持的团体，促进成功和共同财务稳健性。我们的承诺是，作为一个蓬勃发展的“未来开拓者”社区，共同繁荣。



与已经理顺了成功之路的“引领者”接触并向他们学习。我们的社区拥有丰富的成功故事--让这些故事来引导和激励您。



# 解锁您取得回报的潜力 剩余收入总览



# 以身作则

## 坚持执行每周工作例行安排

以身作则的力量是强大的。请保持每周例行工作的连贯性，以之激励你的团队。



### 坚持

周复一周地坚持进行已安排的活动，示范奉献精神。

### 保持灵活性

在确保日常工作不变的前提下，以开放心态适应变化。

### 设定明确的目标

明确能够被实现的阶段性里程碑，来有效指导工作方向。

### 紧急事务优先

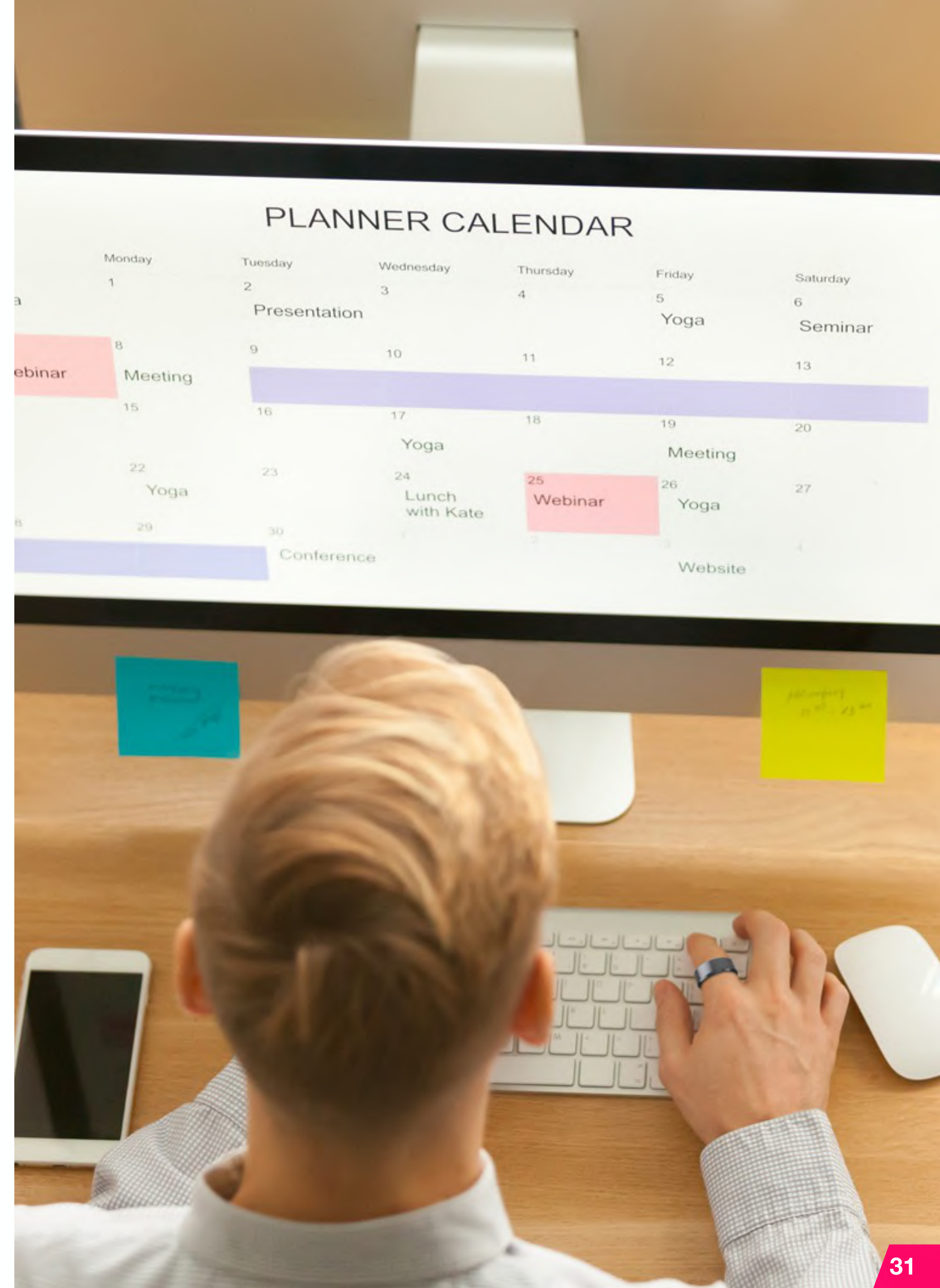
专注于最重要的目标，充分利用时间

### 庆祝取得的进步

认可一路走来所取得的成就，保持动力并鼓励他人。

### 激励他人

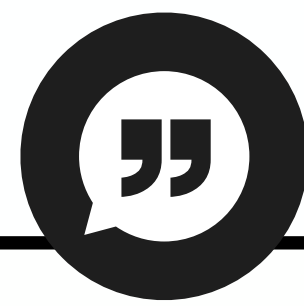
亲自或在网上分享您的历程和成功经验，激励您的社区



# 制定可实现的目标

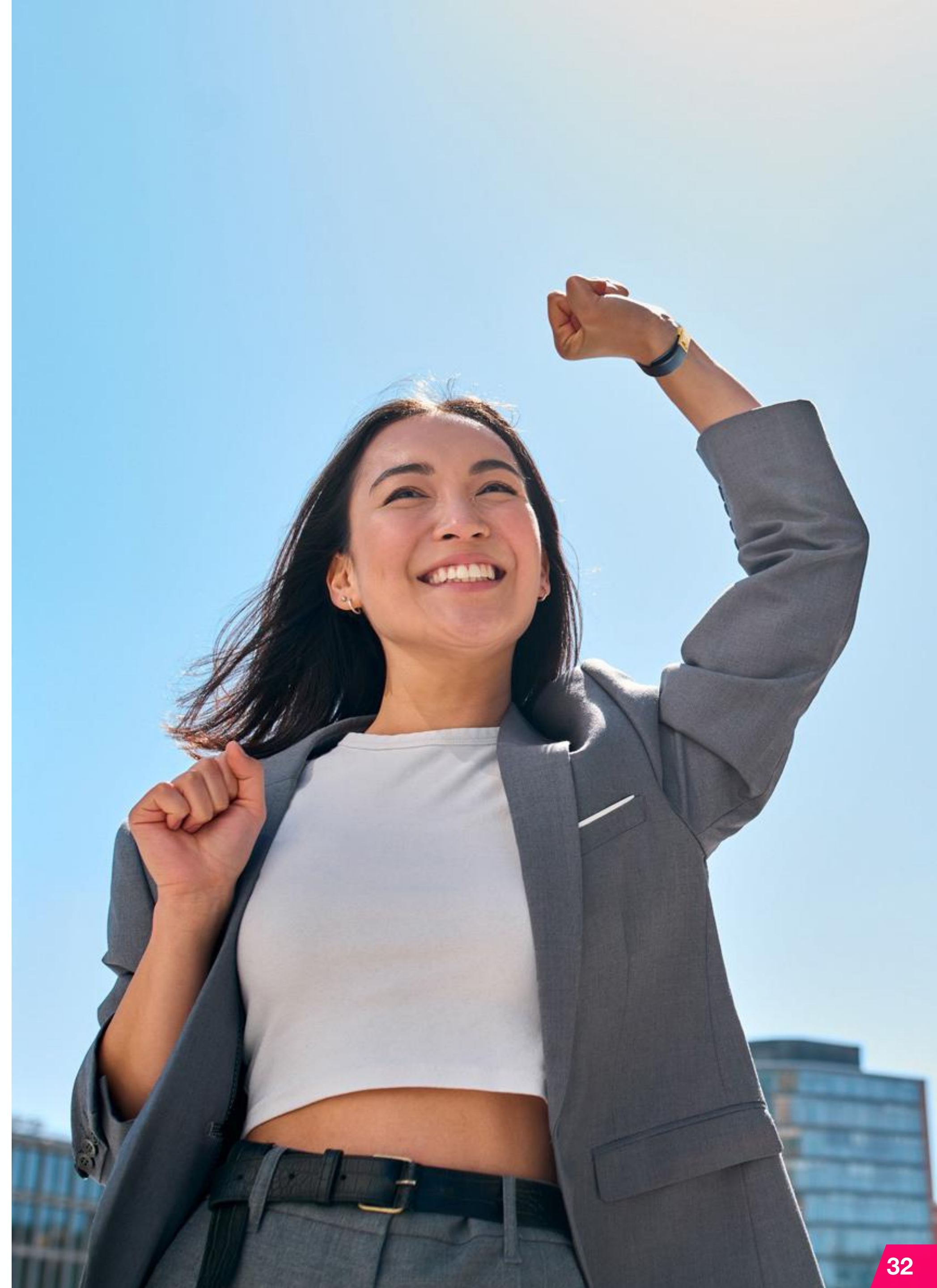
## 管理其可实现性

让你的目标可以实现。如果您感到力不从心，或者发现自己每天、每周或每月的目标都无法实现，那么就要考虑这些目标可能太大了。请重新制定您可以实现的小目标。



对我们大多数人来说，最大的危险不在于把目标定得太高而落空，而在于把目标定得太低而不能实现。

- Michelangelo





# 目标制定的技巧

通过将目标分解成更小、更易于管理的任务来实现 90 天目标。当你取得稳步进展，这种方法会增强你的动力和信心。请与带领您的"引领者"或者导师沟通，确保您的目标具有挑战性，但又可以实现，并且符合您的成长之路。

## 每月子目标

### 比如设定月度目标

将 90 天的目标分解为月度目标。每月初花 20-30 分钟计划未来 30 天所需进行的步骤。

## 每周小目标

### 比如设定每周目标

将月目标分解为每周任务。每周开始时，花 10-20 分钟简要列出实现每周目标的步骤。

## 每日微型目标

### 比如设定每日目标

将每周目标分解为每日任务。每天早上或前一天晚上花 5-10 分钟计划一天的工作。

### 分轻重缓急

从紧急事务开始，然后是另外三项任务。分清主次，合理安排时间。



## 感恩与专注

### 比如心怀感恩

每天从感恩清单开始，增强积极情绪，减轻压力。

### 必要时调整目标

如果你感到力不从心，可将目标分解成更小、更容易实现的任务。

# 目标制定举例

90天目标举例	<b>事业目标</b> 增加 \$10,000 的收入	<b>个人目标</b> 减肥20磅体重
	达成 1 星大使引领者的排名 (通过销售量或下线数量)	加入早起者行列
	提升公开演讲技巧	读6本书

## 事业方面

**聚焦当下：**请设定一个具体的目标，只注重积极的事情！最重要的目标（必须实现，没得商量）

每周目标举例	<b>事业目标</b> 增加收入 \$3,350	<b>个人目标</b> 减肥6.5磅
	拨打/发出400 个电话或电子邮件、发起8 次私人会议（线上或线下）、进行4 次网络专题会、发出40 个社交媒体帖子和4 个视频	提早1小时醒来
	注册和参加 Toastmasters 演讲俱乐部	读2本书

## 最重要的目标

至少给潜在客户打 10 个电话，发送 10 封电子邮件，参加1次网络研讨会，在社交媒体上发布2条消息。

每周目标举例	<b>事业目标</b> 增加收入 \$840	<b>个人目标</b> 减肥1.5磅
	拨打/发出100 个电话或电子邮件、发起2 次私人会议（线上或线下）、进行1 次网络专题会、发出10 个社交媒体帖子和1 个视频	提早15分钟醒来
	完成2次公开演讲	读完半本书

## 其他3个重要目标

完成公共演讲1个方面的训练

锻炼时间 45 分钟

读书20分钟

# 以身作则

将参加年度活动作为优先事项，为您的团队树立强有力的榜样。这一行动将激励您不断成长，并增强您的领导影响力。

## 为什么要参加？

### ✓ 联系

与行业领袖和同行建立联系。

### ✓ 学习

获得知识，在自己的领域与时俱进

### ✓ 激励

激励团队迅速发展。



### 将参会设为优先事项

将目标与举办的盛会结合起来

### 分享见解

活动回来后与团队分享学习心得。

### 提前计划

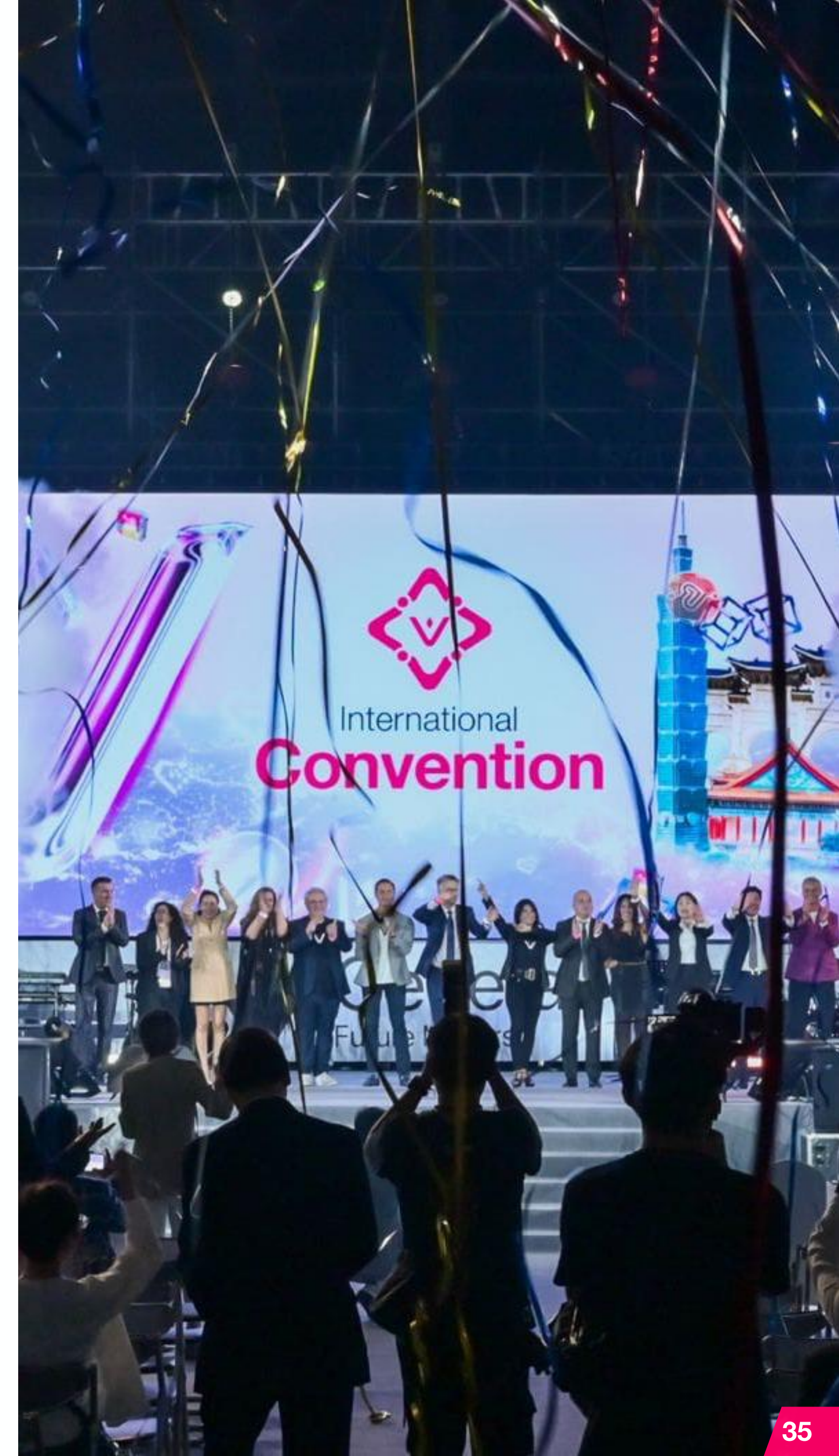
提前安排出席会议。

### 结果

您的出席表现了您对社区成长壮大的承诺，并激励您的团队效仿。

### 积极参与

充分参与会议和交流。



# 月计划

月份 .....

目标	完成时间	备注
1. ....	.....	.....
2. ....	.....	.....
3. ....	.....	.....

星期一	星期二	星期三	星期四	星期五	星期六	星期天
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

# 周计划

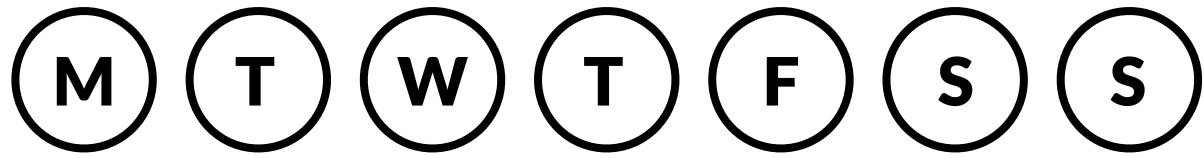
月份 .....

目标	完成时间	备注
1. ....	.....	.....
2. ....	.....	.....
3. ....	.....	.....

星期一	星期二	星期三	星期四	星期五	星期六	星期天
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

# 日计划

日期 .....



目标

1. ....

2. ....

3. ....

完成时间

.....

.....

.....

周计划

.....

.....

.....

6 am	
7 am	
8 am	
9 am	
10 am	
11 am	
12 pm	

1 pm	
2 pm	
3 pm	
4 pm	
5 pm	
6 pm	
7 pm	
8 pm	
9 pm	
10 pm	

# 请通过管理情绪 应对VSC价格变动

## 在金融波动中保持稳健的策略

### 避开陷阱

不要让VSC短期价格波动为您带来焦虑。

### 着眼长线

关注于您投资的广阔愿景和长期目标。

### 保持平静和有策略

管理好情绪是作出明智决策的关键

### 启示

请记住，冷静而有策略的方针将使您在VSC的业绩奖励中取得更好结果。



# 赋能您的未来 立刻行动起来!

当您踏上 Vyvo SocialFi 引领者之旅，请记住：**真正的成功源于行动，而不只是把它当做知识。**未来由您来塑造。就从今天开始，为自己赋能，去积极影响这个世界。我们期待您梦想成真，并衷心为您庆祝。

迈出走向您全新未来的一步

1

**立即行动起来**

将您所学到的付诸实践

2

**保持参与**

联系我们的社区，获取支持和最新消息。

3

**分享您的进步**

我们想听到您的成功!





就让您的加入让一切变得不同 谢谢!

#VyvoSocialFi #FutureMakers

